

Verhandlungsführung für Betriebsräte - Teil I

Mit der Geschäftsführung auf Augenhöhe verhandeln
Verhandlungen mit dem Arbeitgeber sind eine der wichtigsten, aber auch schwierigsten Aufgaben des Betriebsrats. Erfahren Sie, wie Sie sich auf Verhandlungen optimal vorbereiten und Ihre Ziele konsequent verfolgen. Bleiben Sie in schwierigen Situationen selbstbewusst und sicher.

Seminarinhalt

Grundlagen

Anlässe von Verhandlungen | Ausgangslage feststellen | Verhandlungsstrategien ermitteln | Standortbestimmung

Verhandlungstechniken

Souverän bleiben | Fair argumentieren | Fragetechniken kennenlernen

Planung und Strategie

Ziele festlegen | Rollenverteilung im Betriebsrat | Planung des Verhandlungsablaufes | Gesprächsstrategie erarbeiten und festlegen

Durchführung von Verhandlungen

Ablaufplan der Verhandlung | Zuhören, zusammenfassen und nachfragen | Verhandlungstechniken und Methoden spontan variieren | Gesprächsführung

Ihr Nutzen

Verhandlungen mit dem Arbeitgeber sicher vorbereiten | Schlagfertig reagieren und erfolgreich verhandeln | Die richtigen Strategien und Methoden auswählen

Zielgruppe

Alle Betriebsratsvorsitzende und deren Stellvertreter | Vorsitzende von Ausschüssen | Alle Betriebsratsmitglieder, die öfter Verhandlungen führen müssen

Seminardauer

3,5 Tage

Tag 1 09:00 Uhr – 17:00 Uhr

Tag 2 09:00 Uhr – 17:00 Uhr

Tag 3 09:00 Uhr – 17:00 Uhr

Tag 4 09:00 Uhr – 13:00 Uhr

Teilnahmegebühr

1190,00 € zzgl. MwSt. & Hotel- und Verpflegungskosten

Hotel- und Verpflegungskosten

Entnehmen Sie bitte unseren Standortseiten

Stornobedingungen

Kostenfreie Stornierung bis zu 21 Tage vor Seminarbeginn

Schulungsanspruch

§ 37 Abs. 6 BetrVG

Jetzt anmelden!

✉ anmeldung@aw-betriebsrat.de

☎ 06691 / 779 27 55

📠 06691 / 779 27 59